

FULLA DE TREBALL

Potencials col·laboradors externs

Potser no havies pensat mai obrir-te a innovar amb persones o equips externs, col·laborar amb experts en: coneixements, tecnologies, sectorials o d'institucions públiques, pot fer que la innovació de la teva empresa sigui més poderosa i efectiva. En el teu entorn, pots pensar en potencials col·laboradors com:

1. **Centres Tecnològics:** Un centre de desenvolupament i aplicació de tecnologies que ofereix recursos i experts per a posar-los en pràctica en les empreses
2. **Institut de Recerca:** Organismes que s'enfoquen en la recerca i el desenvolupament de tecnologies emergents, oferint accés a recursos i experts.
3. **Universitat o Escola de Negocis:** Institució educatives que ofereixen recursos, experts i formacions per a ajudar les empreses a innovar i millorar les seves estratègies empresarials. I desenvolupar o aplicar noves tecnologies.
4. **Agències d'innovació:** Institucions públiques que s'enfoquen a fomentar la innovació i l'emprenedoria, oferint recursos i finançament per a projectes d'innovació. En aquest àmbit podríem incloure algunes associacions empresarials amb una àrea específica per a l'impuls de la innovació
5. **Emprenedors/ Startups:** Empreses emergents que busquen col·laborar amb empreses establertes per a desenvolupar i millorar els seus productes i serveis.
6. **Empreses de Tecnologia:** Companyies que s'especialitzen en tecnologies específiques, com a intel·ligència artificial, realitat augmentada o seguretat informàtica, i ofereixen col·laboració i accés a recursos per a innovar.
7. **Empreses de Consultoria:** Companyies que s'especialitzen en consultoria i assessorament en innovació, oferint recursos i experts per a ajudar les empreses a innovar i millorar les seves estratègies empresarials.
8. **Proveïdors.** Vegem-los més enllà d'un simple subministrador d'una matèria primera o d'un servei, potser, amb els seus coneixements, en un projecte comú podem desenvolupar una solució diferencial
9. **Competidors:** Perquè no cooperar amb algun competidor per a desenvolupar alguna innovació que ens complementi, potser en algun mercat podem ser socis.
10. **Inversors externs.** Existeixen empreses (públiques i privades) i persones interessades a invertir en projectes innovadors. Acosta't a ells, potser pots trobar el soci financer –i expert en desenvolupament- que necessita el teu projecte

Identifiques alguns d'aquests prop de tu? Parla amb ells, descobreix les seves potencialitats, incorpora'ls a la teva xarxa d'innovació. Llança projectes conjuntament.